

Um 'globetrotter' na arte de negociar

APÓS UMA CARREIRA MULTIFACETADA, LANÇOU UM NOVO NEGÓCIO NO SECTOR DA SAÚDE E FACTUROU 12 MILHÕES

Bruno Amorim

Israel, África, Brasil e Leste da Europa. Todos estes lugares foram pontos de passagem na carreira de Nuno Belmar da Costa, empresário que um dia quis trabalhar no turismo, mas que se destacou a vender medicamentos pelo Mundo.

No ano passado, criou um novo projecto e facturou 12 milhões de euros. Conheça a história de um 'globetrotter' do mundo dos negócios.

Planeava gerir um negócio turístico e até tirou um curso na área do turismo, mas quis o destino que Nuno Belmar da Costa fosse trabalhar, com 18 anos, numa fábrica de luvas de Alcoitão para desempenhar a função de tradutor. "Toda a produção era vendida para a Europa", recorda.

Após o serviço militar, seguiram-se três anos em Israel, onde foi tradutor e intérprete. "Fiquei no hospital de uma base aérea israelita no deserto de Negev, que estava a ser construída por 2000 portugueses", conta. De regresso a Portugal, Nuno Belmar entra na Mical, fabricante de equipamentos de britagem, onde se lança na área comercial e percorre o país de norte a sul.

Aos 27 anos, com três sócios, cria a Pegil, a partir da experiência nas britagens. Mas ao fim de seis meses vendeu a participação para integrar a Planco, do Grupo Pão de Açúcar, onde foi responsável pela importação de produtos lusos para o Leste Europeu, como vinho, calçado, azeite ou sardinhas, "que eram pagos igualmente em produtos como aço, motores ou bens alimentares. Fiz inúmeras viagens à Checoslováquia, Hungria, Polónia e União Soviética", lembra. Ainda na Planco, Nuno Belmar da Costa passou pelo mercado africano. "Viajei com frequência a Angola, África do Sul e Zaire. Fizemos várias operações de peixe seco e sal da Namíbia para o Zaire. A Planco abriu-me portas ao comércio internacional". Dá-se depois um primeiro contacto com o negócio da venda de medicamentos, na Quimexport, uma empresa angolana que abriu filial

Nuno Belmar da Costa exporta medicamentos para todo o mundo

ONETO/RESINA/CC



em Portugal. "Fui director comercial dessa empresa três anos e foi onde aprendi a construir e liderar equipas", frisa. Mais tarde, Nuno Belmar da Costa é contactado para tentar recuperar uma 'trading' de João Champallimaud. Tirando partido das ligações daquele empresário no Brasil, desenvolve vários negócios, como o comércio de fio acrílico brasileiro ao Paquistão, de carvão do Brasil à Címpor e até um projecto de venda de dois aviões da Em-

braer à Sonae. "Foram oito meses repletos de contactos". Aos 33 anos, o empreendedor funda a RES Medical, sendo sócio maioritário da empresa dedicada à exportação de medicamentos, resultante "da combinação de todas as experiências anteriores", explica. Volvidos 18 anos na RES Medical, Nuno Belmar da Costa decidiu arriscar e lançar, em 2008, uma empresa na mesma área (NBC Medical), para o comércio internacional de medicamentos e outros produtos de saúde, tendo facturado 12 milhões de euros no primeiro ano. "Com 50 anos, consegui reunir forças para lançar um projecto numa área que me é familiar", afirma. Face ao êxito, a empresa teve de rectificar o orçamento quatro vezes. Quase metade da actividade realiza-se em Angola, e recentemente o empresário criou uma empresa naquele país. Para 2009, Belmar da Costa espera que o volume de negócios da NBC Medical atinja os 18 milhões de euros (crescimento de 50%), "consolidando as vendas e fidelizando clientes e fornecedores". Além de Angola, "um excelente mercado alternativo", o empresário visa também outros países africanos de língua oficial portuguesa.

Nuno Belmar da Costa

Idade: 52 anos

Naturalidade: Lisboa

Formação: Tem o curso de Técnico e Guia de Turismo e uma licenciatura em Gestão de Empresas, no ISCTE.

Negócio: No ano passado, a NBC Medical facturou 12 milhões de euros e conta crescer 50% em 2009.

Hobbies: Gosta de viajar para destino exóticos e de desporto. Foi praticante de rãguebi, futebol, esqui aquático e de neve, golfe. Actualmente, faz ginásio e ténis. Adora jantar em casa com os amigos.